

職種	営業職
募集エリア	品川・名古屋・大阪又は広島・福岡
職務詳細	<ul style="list-style-type: none"> ・医療用レーザー装置等の営業業務 ・ドクターとのリレーション構築 ・学会、展示会の企画・運営 ・セルフマネジメント ・担当顧客：皮膚科、美容外科、形成外科（クリニック中心） ・出張対応あり（年6回程度／学会出席、納品、他エリアフォローのため） <p>顧客訪問については学会や開業の情報を元に顧客からのお問い合わせ対応が多いですが、テレアポを行っていただく場合もございます。 ※宿泊を伴う出張対応などもございます。</p> <p>顧客先： 美容クリニック、形成外科、皮膚科等、美容機器を扱う医療機関</p>
職務イメージ	<ul style="list-style-type: none"> ・出張：泊りがけの出張の場合もあり 自身でスケジュール管理をお任せします。 ・基本的に直行直帰が中心 ・1日の訪問件数：3～5件ほど
応募条件	<p>【必須条件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ドクターへの営業経験（医療機器や医薬品など）をお持ちの方 ・医療機器、医療商材、又は隣接業界での営業もしくは美容医療レーザー機器の営業経験がある方 ・全国転勤可能な方 <p>【歓迎条件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・皮膚科・形成外科医療機器業界及び美容機器業界経験者大歓迎 ・レーザー、IPL等、医療美容機器の知識がある方
働き方	<p>事業場外みなし労働時間制</p> <p>みなし労働時間/日：8時間00分</p> <p>休憩時間：60分</p> <p>時間外労働有無：有</p>
賃金	<p>年俸制 ※当社規定によりインセンティブ有（四半期に1回/年2回支給）</p>